



LÍDERES EN INNOVACIÓN
CLOUD, SOFTWARE Y COMUNICACIONES

DOSSIER INFORMATIVO 2020

01

Sobre DANTIA

02

Historia

03

Órgano de Gobierno

04

Valores y Grupo Humano

05

Somos Tecnología

06

Cloud y Ciberseguridad

07

Soluciones Empresariales

08

DANTIA en Cifras

09

El Futuro

10

DANTIA en los Medios

01 SOBRE DANTIA

DANTIA es una **compañía andaluza** con más de 24 años de experiencia en el mercado de la **Nuevas Tecnologías**. Nuestro crecimiento lo sustentamos en un servicio cercano al cliente, colaboración con terceras empresas, contando con **Partners** de primer nivel y técnicos altamente especializados, creando con todo ello una organización más sólida, que nos permite ofrecer mejores productos y servicios a nuestros clientes.

Ofrecemos **Soluciones TICs avanzadas** que proporcionan una respuesta integral a las necesidades cada vez más complejas, en un contexto económico altamente competitivo.

En DANTIA queremos que nuestros clientes estén orgullosos de trabajar con nosotros.

Desde 1996, año en que se fundó por un grupo de profesionales inquietos **Arconet Servicios Telemáticos** - empresa inicial del proyecto empresarial - hemos ido evolucionando para adaptarnos a la realidad del día a día de las empresas. Tras dos décadas de trabajo constante en I+D, hemos conseguido disponer de un porfolio de **Soluciones TICs altamente competitivos**, con una constante adaptación al mercado y centrado siempre en el cliente.



02 HISTORIA



03 ÓRGANO DE GOBIERNO

En DANTIA disponemos de un modelo de dirección **moderno, ágil y participativo**.

1. Junta General de Accionistas

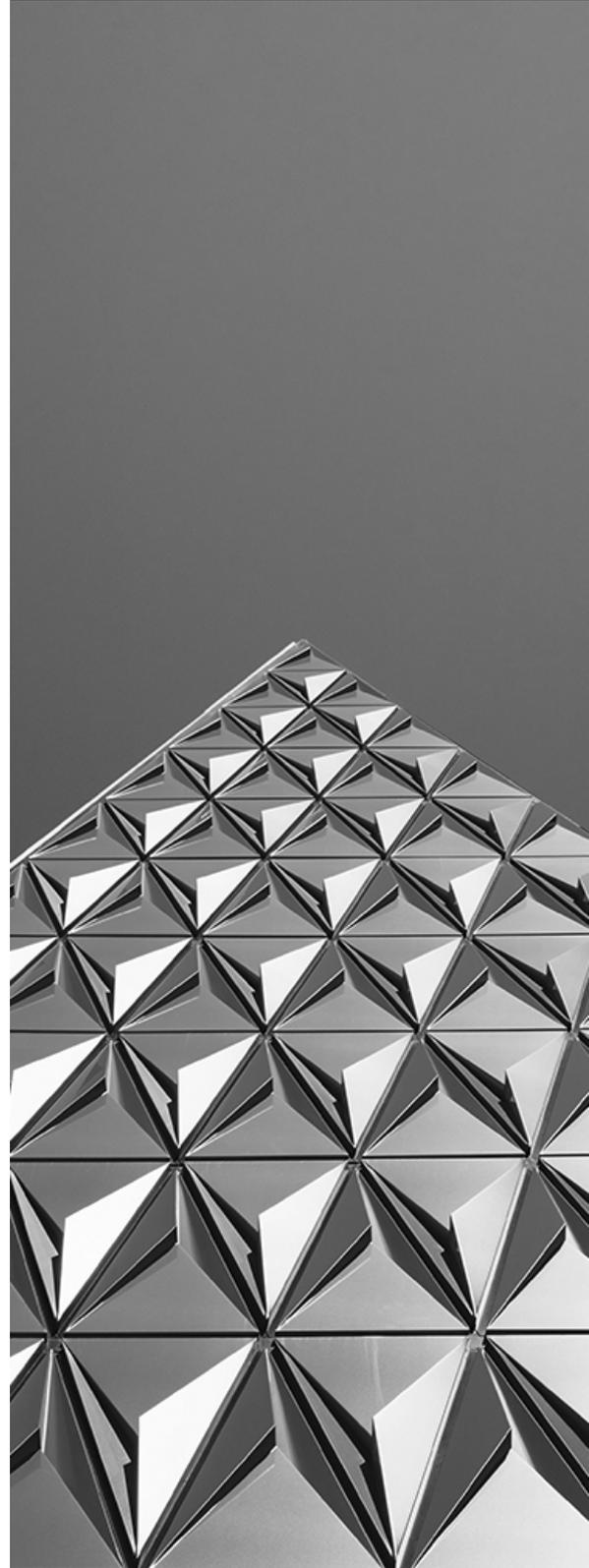
Es el máximo órgano de gobierno de la compañía, está integrado por un total de 5 accionistas, de los que 3 son trabajadores de la empresa. Más de la mitad de los socios de la compañía forman parte de la actividad diaria lo cual es un factor muy significativo para el buen desarrollo de la actividad.

2. Consejo de Administración

Esta formado por 4 miembros y se reúne una vez al mes. Los temas tratados son sobre la parte societaria de la empresa, proyectos con otras sociedades o fusiones, adquisiciones, etc.

3. Comité de Dirección

Es el órgano de gestión y toma de decisiones de la actividad diaria de la empresa. Cada uno de los miembros que la componen representan a unos de los pilares de la compañía. Una vez por semana se mantiene una reunión de seguimiento de todos los proyectos y decisiones que inciden a corto y medio plazo en el desarrollo del plan estratégico diseñado por la compañía.



04 VALORES Y GRUPO HUMANO

DANTIA cuenta con un **equipo humano muy motivado y con gran experiencia** acumulada a través de los 24 de años de recorrido. Desarrollamos nuestra actividad en una estructura horizontal, posibilitando responder de manera eficaz y medible a los indicadores más exigentes de nuestros clientes.

El equipo humano de DANTIA está formado por personas de las cuales la mayoría son **ingenieros, licenciados y técnicos superiores de Formación Profesional**. Todos los miembros de DANTIA participan, en grado mayor o menor, en **Proyectos de I+D+i**.



Misión

En DANTIA Tecnología queremos proveer al tejido empresarial de soluciones tecnológicas competitivas y servicios de gran **calidad, innovación y eficiencia**.



Visión

Constituirnos **como un referente nacional en el mercado de las TICS**, abordando proyectos integrales en sectores estratégicos con presencia nacional e internacional.



Valores

La **especialización y continua actualización** de nuestras soluciones están enfocadas al desarrollo de una cultura empresarial y modo de trabajo orientados a la necesidad del cliente.

“Salario Emocional”
Facilitamos a nuestros trabajadores los medios necesarios para que puedan desarrollar su actividad laboral en un ambiente saludable y distendido.

Actualmente la plantilla de DANTIA lo conforman **más de 40 trabajadores** de una media de edad de 41 años de edad y con un antigüedad media de 11 años. Además DANTIA apuesta por una política de conciliación laboral y familiar, disponiendo de flexibilidad horaria, reducción de jornada en veranos y periodos festivos, acceso a formación continua y teletrabajo.

En definitiva todo lo que pueda aportar un espacio de trabajo amable y cómodo, donde los empleados puedan desarrollar su vida laboral y personal de la manera más eficiente dentro de un ambiente de trabajo satisfactorio.

05 SOMOS TECNOLOGÍA

En DANTIA llevamos la tecnología en nuestro “ADN”, somos una empresa **dedicada 100% a los servicios tecnológicos**. En estas dos décadas de andadura hemos sido capaces de adaptarnos a las continuas y severas exigencias del mercado, creando un amplio porfolio de productos provenientes de **desarrollos I+D en colaboración con distintas Universidades**.

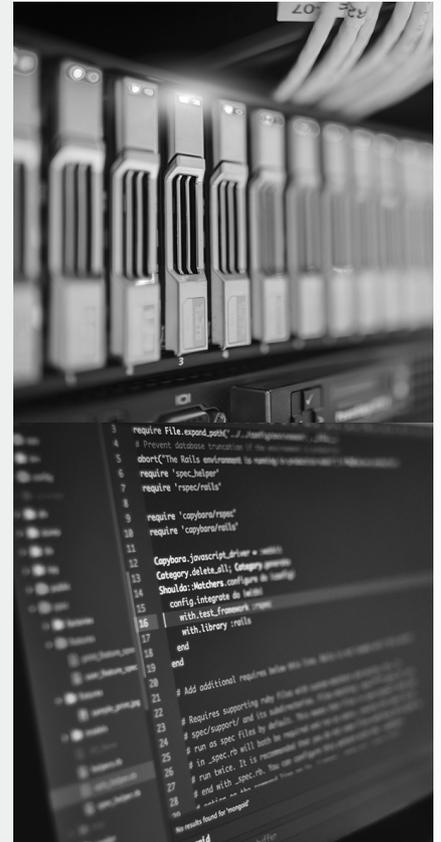
e-DeliverTIC; Mejora la eficiencia de la distribución de mercancías.

Enerloud; Optimizador de la eficiencia del consumo energético.

Collaborative-Health; Monitorización de enfermedades infecciosas.

Care4elderly; Sistema Teleasistencial para el análisis y captación de información heterogénea mediante técnicas de Inteligencia Artificial.

Además de los proyectos I+D desarrollados con Universidades, en DANTIA hemos innovado en **el diseño de un nuevo producto “DANTIA SYNC”** que permite conectar nuestras aplicaciones APP para diferentes sectores; venta, pre-venta, almacén, transporte, etc... con distintos ERPs del mercado.



Con nuestro equipo de consultores aplicamos **técnicas Agile** para la implantación de soluciones ERP, **integraciones complejas y heterogéneas** para un amplio y diverso grupo de sectores.

Y todos estos productos/servicios prestados desde nuestro DataCenter con la experiencia demostrada en servicios Cloud Computing aportando una mayor flexibilidad y adaptabilidad a las necesidades de cada clientes, a diferencia con las grandes hosters del mercado.

06 CLOUD Y CIBERSEGURIDAD

Para el primer trimestre del año 2021 tenemos previsto la entrada en funcionamiento de un **nuevo DataCenter** dotado de una mayor eficiencia energética y capacidad para nuestros clientes.

Además, con la alianza forjada con nuestro proveedor de infraestructuras **Nutanix** prestamos los servicios más exigentes de **hiperconvergencia** para nuestros clientes, contando con un portfolio avanzado de soluciones cloud híbridas. Al mismo tiempo, ponemos en marcha una replicación de toda nuestra infraestructura a través de un segunda DataCenter neutral ofreciendo a nuestros usuarios la nube empresarial acorde a sus necesidades.

Nuestros **Cientes reciben un servicio integral y una solución real SaaS con un soporte individualizado** que comprende sus necesidades de disponibilidad, rendimiento y sencillez. El cliente puede elegir un proveedor de gran tamaño con servicios estándar y poco personalizados, o preferir un proveedor de proximidad con DataCenter cumpliendo con todos los estándares de calidad y aplicando la legislación española.

Con la puesta en marcha de nuestro departamento de **Ciberseguridad** y nuestro **entorno Cloud privado protegido**, ofrece al cliente las máximas garantías de seguridad donde guardar los archivos más importantes de su negocio y comunicarte de forma segura con todos los miembros de tu empresa.

La apuesta de DANTIA por la Ciberseguridad es clara y como no puede ser de otra forma se basa en una completa consultoría al alcance de tu empresa o despacho profesional, en la que revisaremos aquellos puntos sensibles claves para no detener tu trabajo diario, sea cual sea la actividad a la que te dediques y la coyuntura a la que se enfrente tu negocio.

07 SOLUCIONES EMPRESARIALES

Las Áreas de EPR y DataCenter se estrechan la mano cada vez con más fuerza. Al igual que decíamos en los **Servicios Cloud DataCenter**, el área del Soluciones Empresariales lo mejor está por llegar. La creación de un equipo de consultores y desarrolladores multidisciplinar, con la integración de la **Movilidad** (APP) y el **E-commerce**, sumado a la especialización de los servicios en modo cloud, hace de DANTIA un compañero ideal para abordar un proyecto de cambio hacia un ERP dinámico y en movilidad real.

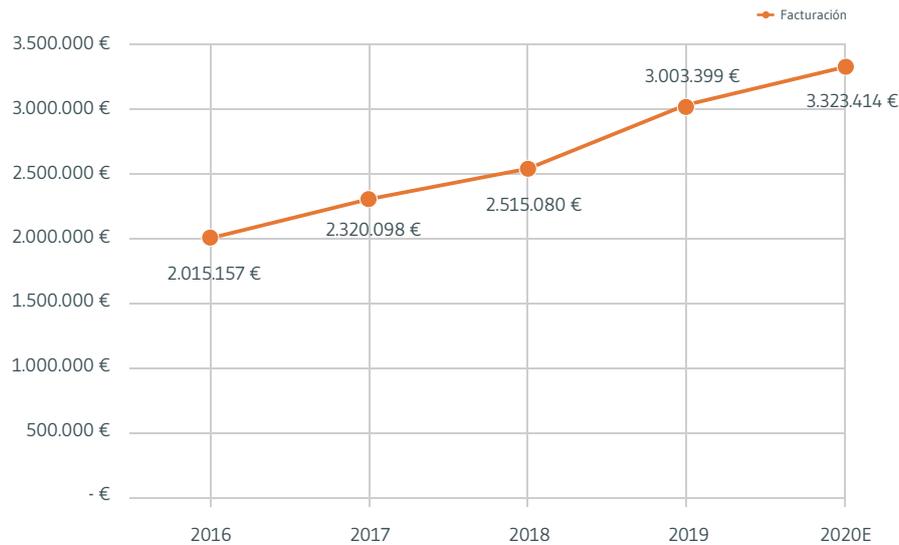
La procesos de mejora continua en la metodología y la implantación hacen que cada vez con mayor frecuencia se puedan acortar los tiempos de implantación de un ERP, siempre cumpliendo con los estándar de calidad exigibles.

La estrategia de la clave de la **Movilidad**, desarrollado por DANTIA SYNC en un entorno propietario que está comenzando a dar sus frutos. En DANTIA somos conscientes de que la movilidad es más que una tendencia es una realidad impuesta y proporcionado por los dispositivos móviles y la mejora de las redes de datos, por ellos trabajamos desde hace años en esta línea de negocios.



08 DANTIA EN CIFRAS

Volumen de Negocio de DANTIA



En DANTIA comienzan a dar sus frutos el **Plan Estratégico** llevado a cabo en los últimos años que ha supuesto una fuerte reestructuración de la compañía y que está obteniendo unos resultados muy positivos y el crecimiento esperado, como se puede ver por el volumen de negocio de DANTIA.

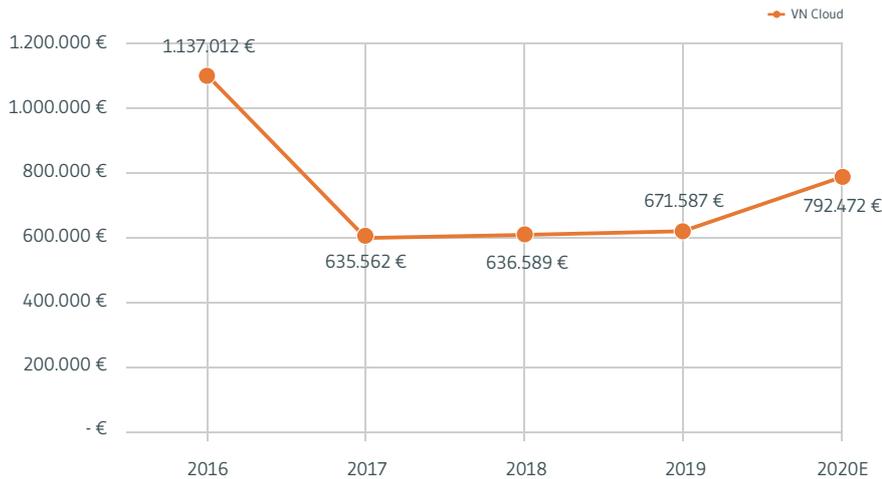
Este Plan Estratégico basado en tres pilares, como han sido; **el crecimiento** con la adquisición de compañías, **la diversificación** de la cartera de clientes y la expansión

territorial, se han completados con éxito. Además, de un agresivo **plan de comunicación y marketing** realizando una importante inversión en publicidad y comunicación en los medios, así como nuestro compromiso de participación en diferentes eventos y foros significativos a nivel nacional.



08 DANTIA EN CIFRAS

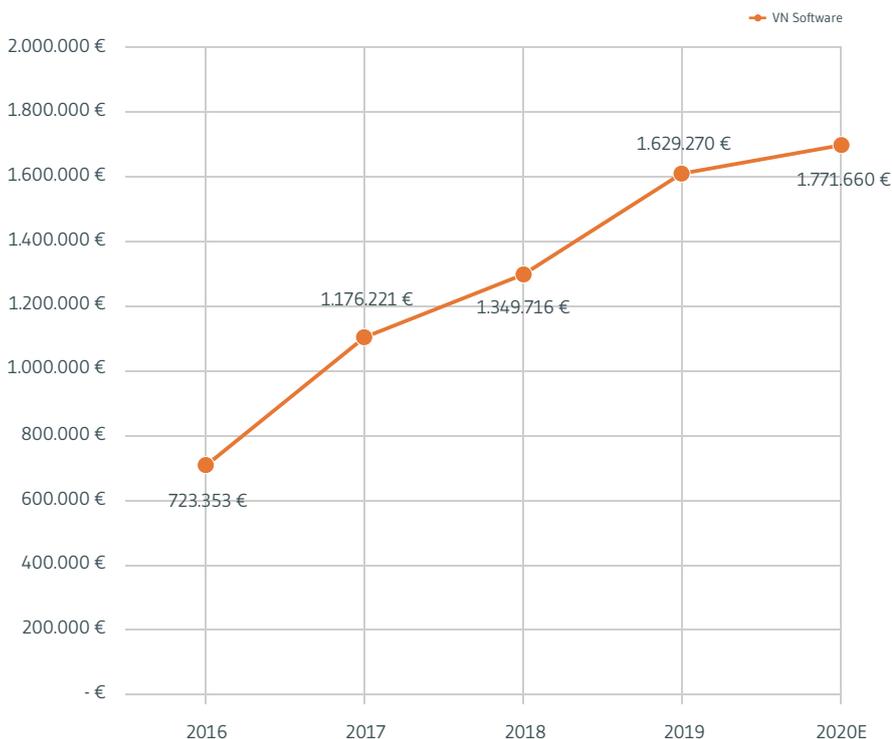
Volumen de Negocio Cloud y Ciberseguridad



La facturación va creciendo año a año, después del ejercicio 2016 donde se realizó la venta de parte del negocio de hosting por concentración de clientes.

El crecimiento estimado para el año 2020 es del 18%, aumentando cada año en el % de crecimiento de los servicios Cloud y de Ciberseguridad.

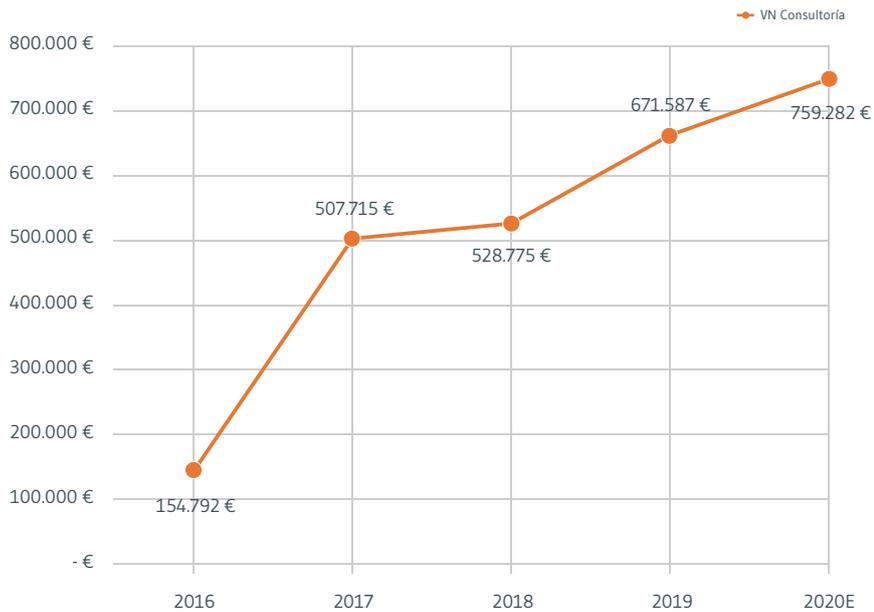
Volumen de Negocio Licencias de Software y Mantenimiento



La venta de licencias y mantenimiento de software de terceros sigue creciendo a buen ritmo suponiendo el 58% de los ingresos totales de DANTIA.

08 DANTIA EN CIFRAS

Volumen de Negocio Consultoría de Software



El volumen de Consultoría y desarrollo de software propio se va consolidando, obteniendo para la compañía unos mayores ratios de rentabilidad. La apuesta clara de DANTIA por esta línea de negocio a medio plazo se basa en la transformación del negocio en recurrente una vez finalizado el desarrollo, a través del mantenimiento evolutivo y correctivo.



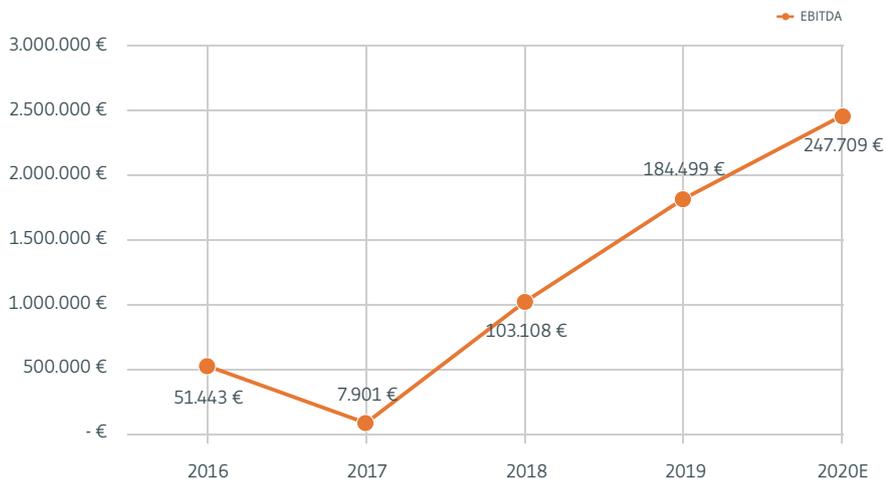
08 DANTIA EN CIFRAS

Ingresos Recurrentes



El crecimiento de los ingresos recurrentes es continuo desde el año 2016, creciendo este último año a razón del 22%. Este dato refleja la satisfacción de nuestros clientes que año tras año apuestan por nuestros servicios y supone cerca del 70% de nuestro volumen total de negocio.

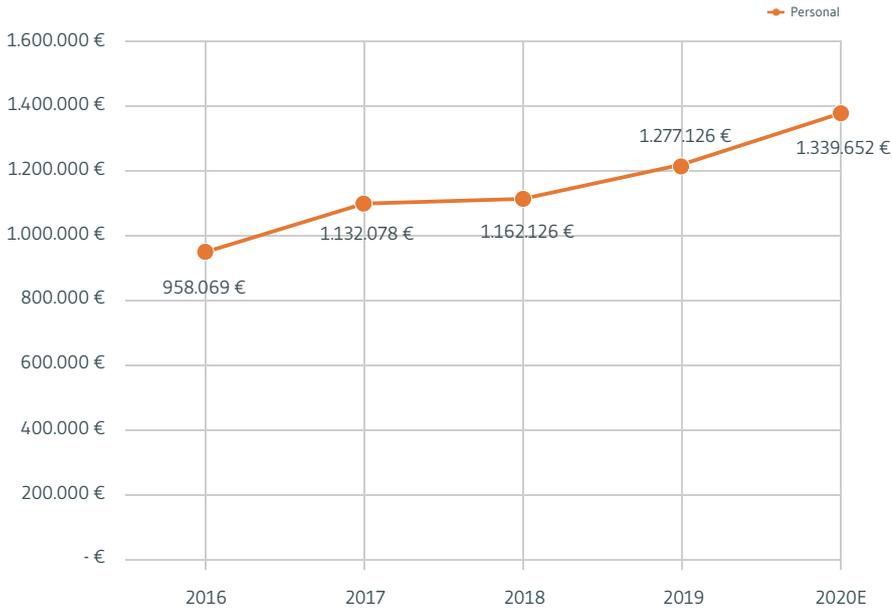
EBITDA



Nuestro EBITDA sigue creciendo a razón de un 25% y supone un 7% del volumen de negocio total de la compañía. Estos datos reflejan una buena senda económica y financiera de la compañía, y con ello poder acometer nuestros planes de futuro a medio plazo.

08 DANTIA EN CIFRAS

Inversión en RRHH



La plantilla de DANTIA aumenta por quinto año consecutivo, manteniendo la compañía su compromiso de generación y mantenimiento del empleo actual. DANTIA cuenta con un equipo de 42 personas que desarrollan su trabajo en las diferentes sedes de Sevilla, Málaga, Madrid y Jerez. El 60% de su plantilla es personal técnico de alta cualificación y el 40% entre administración, comercial y dirección.



09 EL FUTURO

El futuro de la compañía es prometedor una vez puestas las bases del crecimiento y finalizada la etapa de reestructuración, solo nos queda crecer.

Creer de una forma ordenada, siempre con el compromiso con nuestros clientes de prestar el mejor servicio a un precio competitivo. La gran prueba de fidelidad que nos vienen demostrando los

clientes está en estos 24 años de singladura que sin duda lo demuestran.

En DANTIA seguimos adelante, condicionados como no puede ser de otra forma por la pandemia producida por el virus Covid-19, una crisis sanitaria y económica que esta condicionando nuestras vidas y la de nuestra empresa.



Nos enfrentamos a esta situación inédita con ilusión e innovación pues creemos que el sector tecnológico es indispensable para una pronta solución, y que las nuevas formas de trabajo acontecidas en el primer período de esta pandemia quedaran incluidas en el trabajo normal de la empresa una vez finalizada la pandemia.

A pesar de ello, desde la dirección de DANTIA se ha decidido dar el paso de comenzar un proceso que durará tres años con la entrada en el entorno pre-mercado BME Growth, diseñando una serie de puntos que van a ser la hoja de ruta de nuestro crecimiento en los próximos años.

- _ Seguir incrementando al máximo el nivel de satisfacción de nuestros clientes. El cliente está en el centro de DANTIA.
- _ Atraer nuevo talento profesional, fortaleciendo y enriqueciendo con una continua formación de calidad a toda nuestra plantilla actual.
- _ Reforzar la investigación y el desarrollo de la innovación (I+D), como hemos hecho en los últimos 5 años, en colaboración con distintas Universidades y colaboradores de diferentes ámbitos.
- _ Continuar con el desarrollo interno de software, con una mejora continua de nuestras herramientas de conectividad que nos permitan una mayor libertad a la hora de abarcar complejos proyectos de integración.
- _ Fortalecer nuestra nueva área de Ciberseguridad con la puesta en marcha de diferentes iniciativas orientadas a la protección de la información del cliente.

09 EL FUTURO

Una vez puesta las bases de nuestro crecimiento DANTIA entra en una nueva fase de expansión y de comercialización de los nuevos productos provenientes de las investigaciones realizadas con las Universidades en los últimos 5 años.

Estos nuevos productos basados en tecnologías como **Big-Data e Inteligencia Artificial** nos va a permitir a la entrada en nuevos mercados internacionales y subir nuestro EBITDA del 8% actual al 20% para dentro de tres años, y llegar a conseguir una facturación para el año 2023 de más de 5 millones de Euros.

Volumen de Negocio Estimado



Una vez diseñado el Plan Estratégico para los próximos tres años se estima un volumen de negocio con un crecimiento final del 20%.

EBITDA Estimado



Además del crecimiento estimado en volumen de negocio se estima un EBITDA del 20% para el año 2023, ya que la comercialización de productos propios hacer crecer de manera exponencial nuestro EBITDA.



10 DANTIA EN LOS MEDIOS

2019 y 2020 han sido años de comunicación de nuestra marca DANTIA y de participación en múltiples eventos. Nuestro objetivo **“Dar a conocer nuestras líneas de negocio realizando una fuerte inversión en publicidad y comunicación”**. Además de un fuerte despliegue en redes sociales con una comunicación más abierta y transparente.





LÍDERES EN INNOVACIÓN
CLOUD, SOFTWARE Y COMUNICACIONES

SEVILLA

Estadio Olímpico de la Cartuja,
Sector Norte Puerta A, 1ª Planta.
41092 Sevilla.
(+34) 954 32 03 80

MADRID

Parque Tecnológico LEGATEC.
C/Margarita Salas 16, Planta 2ªA.
28919 Leganés (Madrid).
(+34) 910 05 31 14

JEREZ

Parque Empresarial de Jerez.
C/ de la Agricultura, 10.
11407 Jerez de la Frontera (Cádiz).
(+34) 956 18 21 22

MÁLAGA

Edificio Galia Center
C/Orense, 25 2ª Pta. Oficina 202.
29004 Málaga.
(+34) 952 82 40 18

informacion@dantia.es
www.dantia.es

