

- PRESENTACIÓN EN ENTORNO PRE-MERCADO -

COLECTUAL:

Inversiones productivas responsables



ABRIL 2019

La financiación
Empresarial:
Un mercado en
manos de Bancos
(oligopolio de
facto).

	2008	2017
Nº ENTIDADES FINANCIERAS	122	65
CUOTA MERCADO TOP 5	49 %	82 %

FUENTE: Banco de España. Informe
anual 2017. Mayo 2018.



PROBLEMA 1

Empresas

CON NECESIDADES DE FINANCIACIÓN

El crédito en España está concentrado en 5 Entidades Financieras

- * La financiación no bancaria es inexistente.
- * Las Pymes se encuentran ante un oligopolio de financiadores.
- * En 2008-13 hubo un grave problema. Hoy es un serio riesgo.





PROBLEMA 2

Particulares

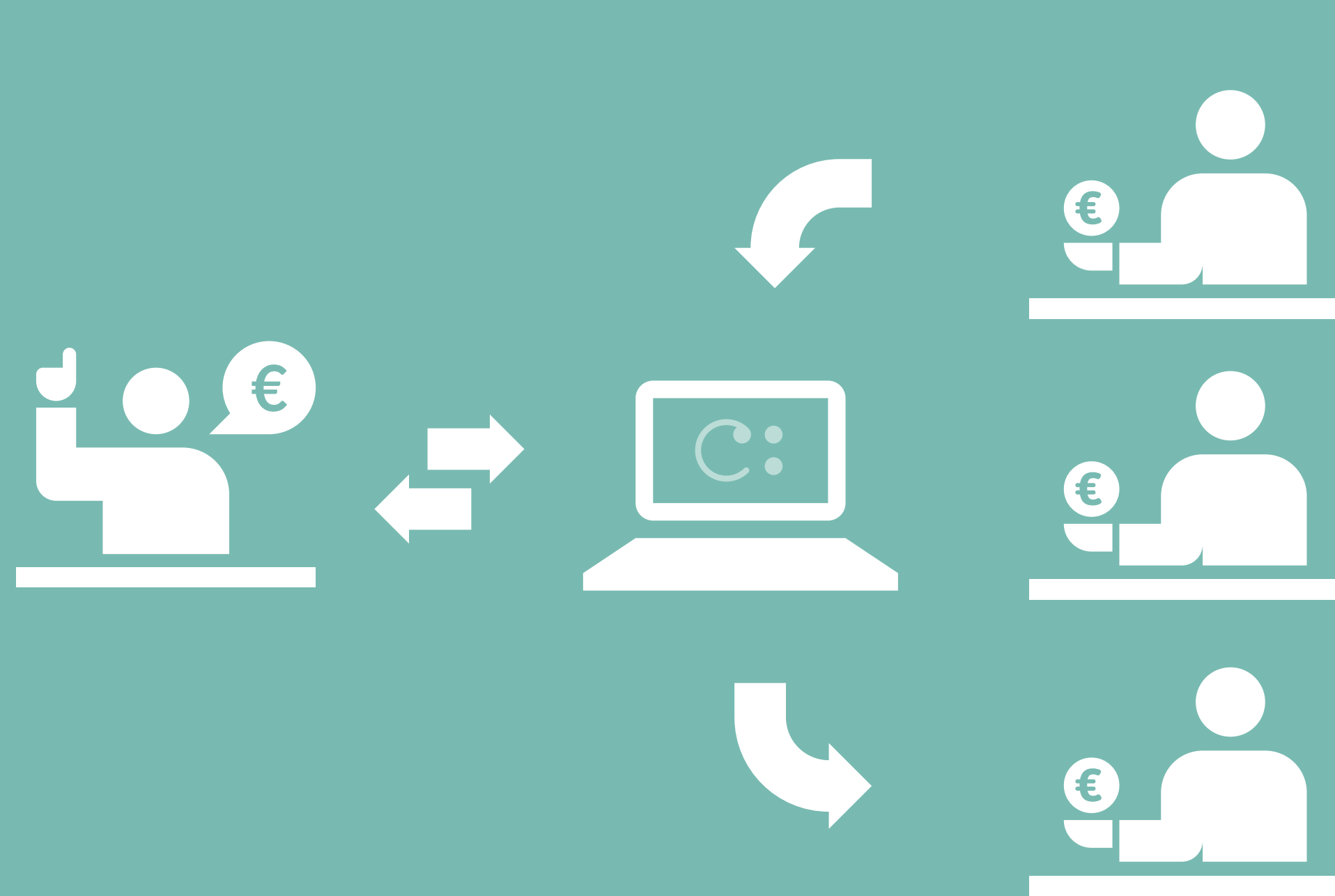
QUE BUSCAN INVERTIR SUS AHORROS

Los particulares no pueden obtener una rentabilidad de sus ahorros.

- * Tipo medio de las IPF < 0,10 %
- * Deuda pública ESP a 10 años: 1,45 %
- * Inflación en España: 1'30% (Marzo 19).
- * Sin alternativas interesantes en renta fija, plazo corto y riesgo moderado.



El *crowdlending*



El *crowdlending* permite reunir un capital entre varios inversores y prestarlo a una empresa, que debe devolverlo con intereses.

- * La empresa obtiene una financiación adicional.
- * Los inversores obtienen una interesante rentabilidad con un nuevo activo.
- * Se reducen los costes de intermediación.

Ventajas para la empresa



- * Diversificación de financiadores
- * Sin costes ocultos
- * Precio competitivo
- * No afecta al disponible Cirbe
- * Tipos de interés y cuotas fijas
- * Gestión online: rápido, fácil, flexible

- * Interés atractivo
- * Máxima diversificación
- * Baja volatilidad
- * Nuevo activo
- * Desde 100€
- * Rentabilidad mes a mes

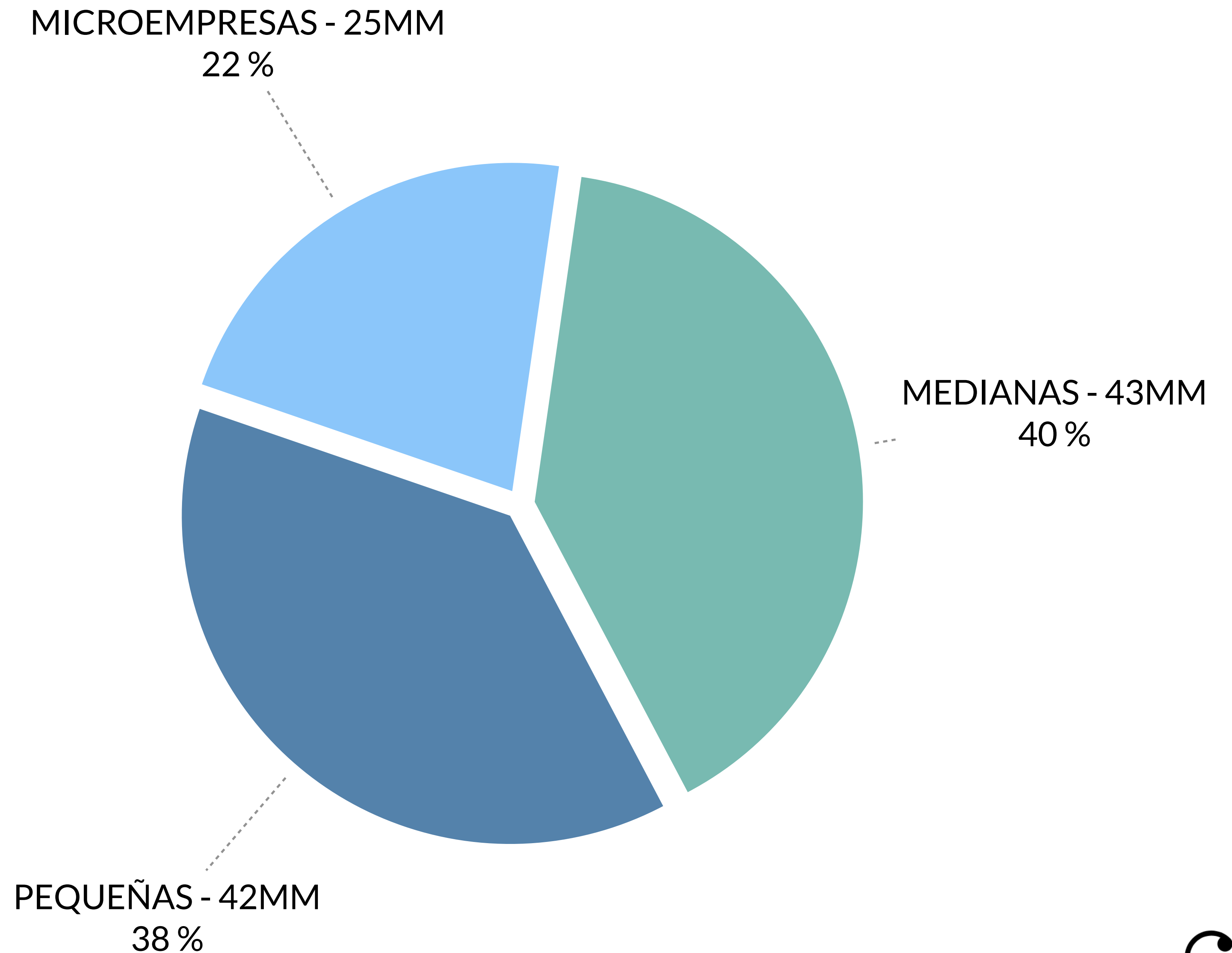
Ventajas para el inversor



Un mercado de
110.000 Millones
de euros al año.

CRÉDITO A NUEVO A EMPRESAS
NO FINANCIERAS - PYMES EN 2017.

FUENTE: Banco de España. Informe de
Estabilidad Financiera Mayo 2018.



El proyecto Colectual



Marketplace

- * Seleccionamos Pymes con proyectos de calidad.
- * Presentamos a inversores que buscan rentabilidad. No asesoramos.
- * Gestionamos el préstamo hasta el vencimiento.



COLECTUAL: Panel Proyectos Mis inversiones Mi cuenta € 1.200,02 € Susana

Proyecto	Importe	Plazo	Rating	Interés	RSC	Inversores	Hasta
TIENDA DE DULCES Inversión en activos fijos Barcelona Alimentación ID #208	30.000,00 €	18m	C	7,00%	D	35	22/12/2017
PROYECTOS DE REFORMA Financiación de capital circulante Muskiz Otros servicios ID #200	20.000,00 €	12m	C	6,25%		22	01/12/2017
EQUIPAMIENTO HOTELERO Financiación de capital circulante Valencia Mueble ID #194	100.000,00 €	24m	B	6,00%		68	09/11/2017
DISEÑO Y MODA INFANTIL Inversión en activos fijos Torrent Textil ID #197	40.000,00 €	24m	B	5,50%	C	46	07/11/2017
SERVICIOS DE MENSAJERÍA Inversión en activos fijos Santa Olalla Transporte ID #191	30.000,00 €	48m	B	7,35%	C	39	26/10/2017
SERVICIOS DE GENÉTICA Desarrollo comercial Paterna Sanidad ID #187	18.000,00 €	24m	B	6,25%		37	05/10/2017

Fuentes de ingresos



	FEE POR OPERACIÓN	FEE POR SERVICIO
PYME	2-3%	n/a
INVERSOR	n/a	0,25%* SOBRE INVERSIÓN MEDIA

* PREVISTA APLICACIÓN EN 2019



Producto



- * Circulante y hasta 36 meses.
- * Pymes con más de 2 años de antigüedad.
- * Con beneficios.
- * Sectores sin perspectiva negativa

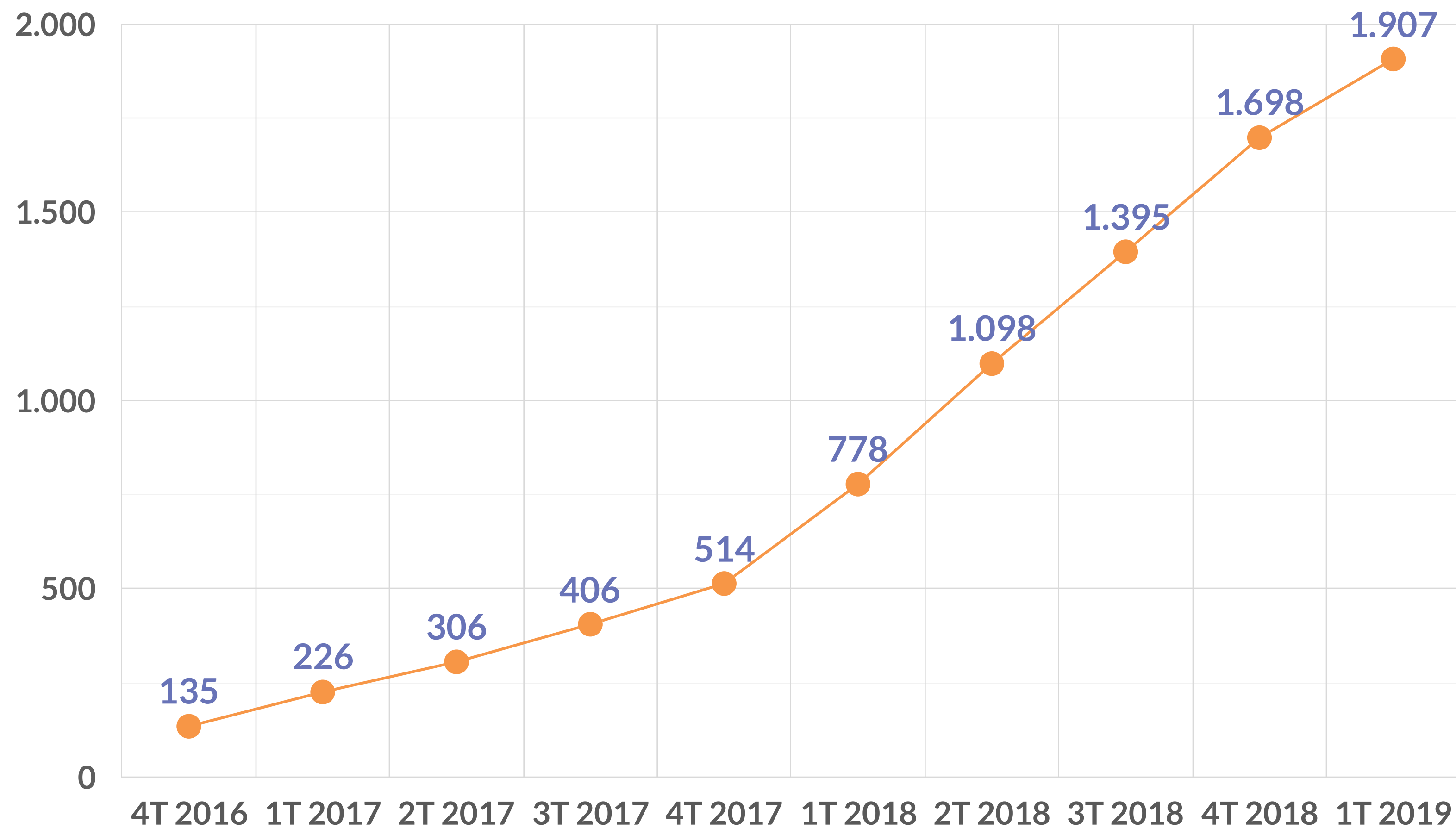
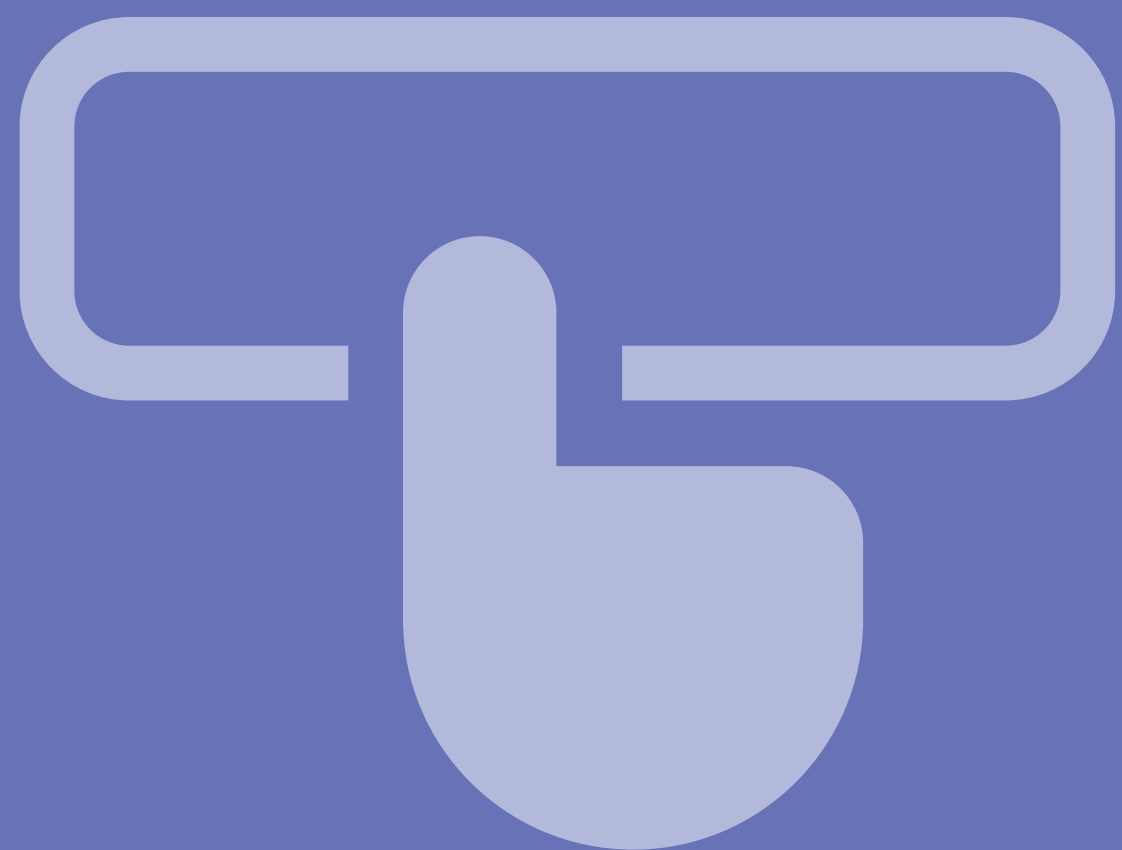


Ventajas competitivas



- * **Especialistas en un producto:** financiación de Pymes
- * **Foco en el corto plazo:** Cash Flow y repago de operaciones
- * **Eficiente en costes**
- * **Flexibilidad**
- * **Equipo experto:** empleados, advisors y socios.

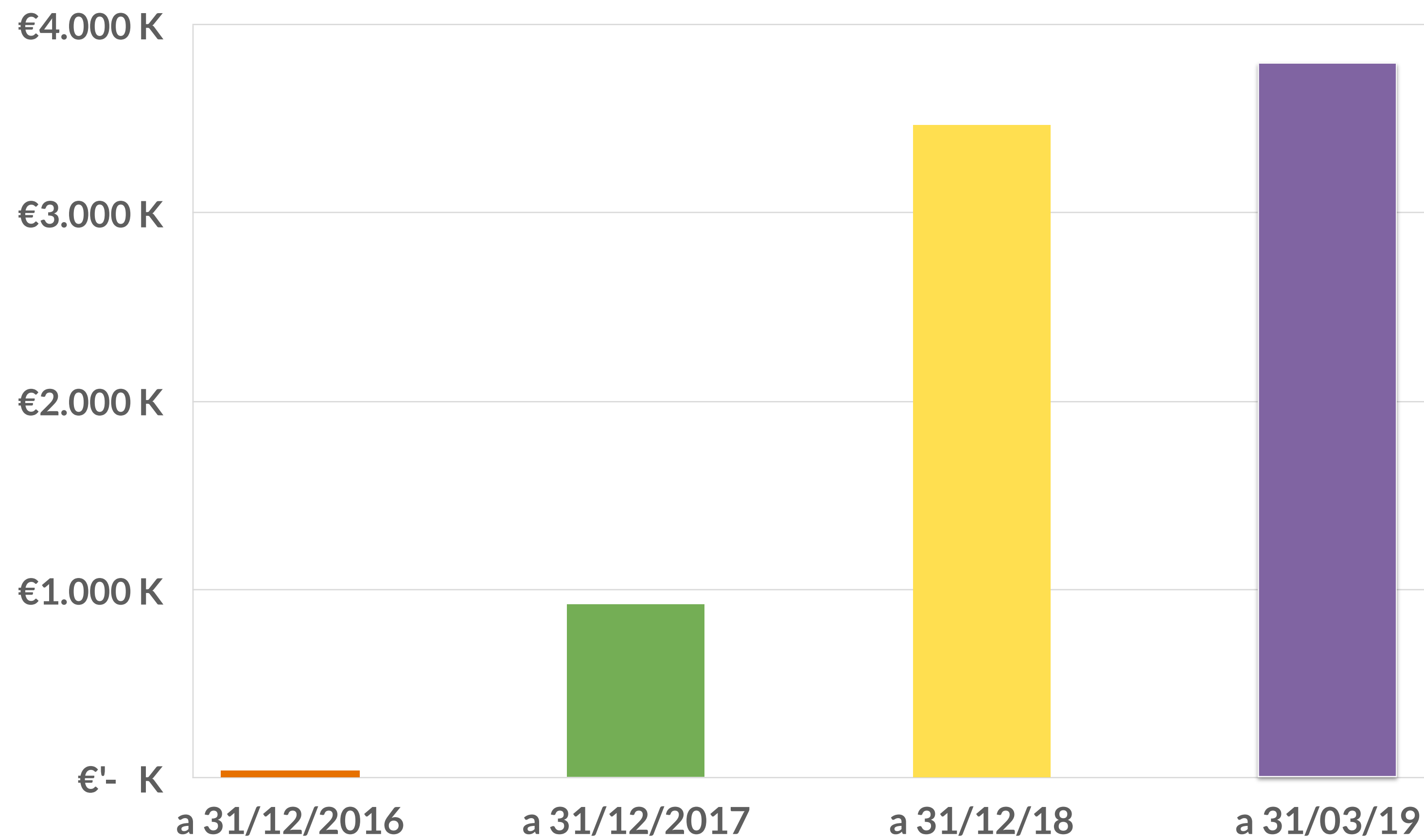
Inversores registrados



DATO ACUMULADO



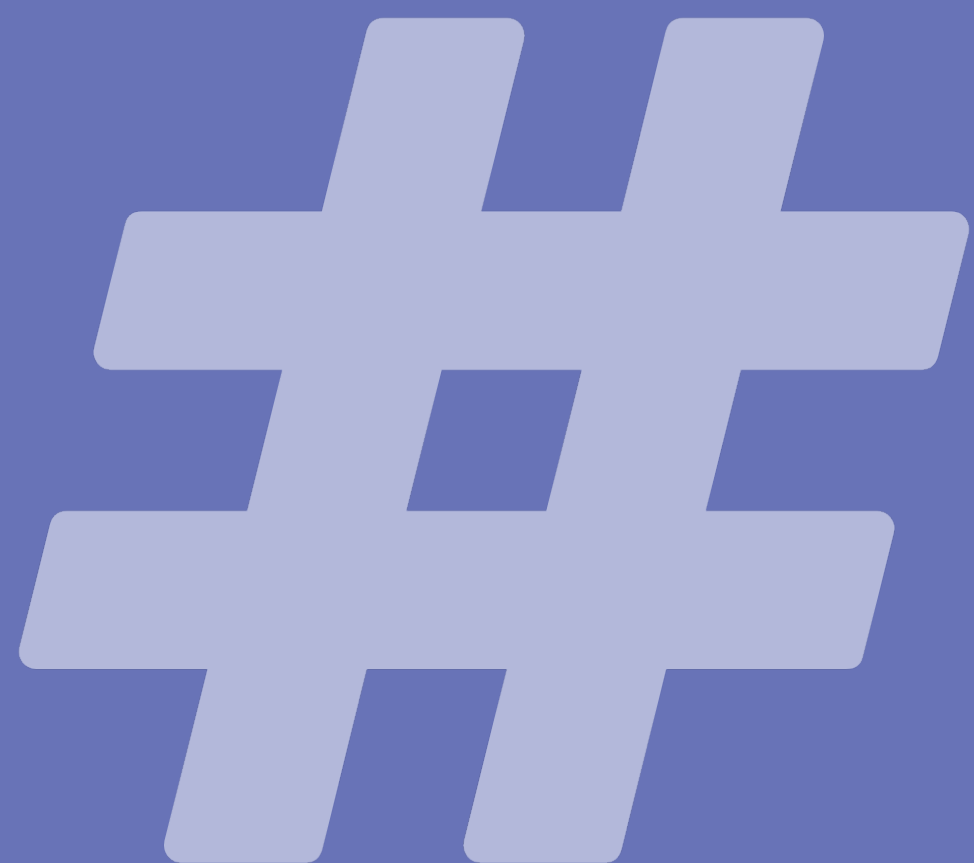
Financiaciones realizadas



DATO ACUMULADO



Otras cifras



5,61%

RENTABILIDAD MEDIA DE PROYECTOS

3

NÚMERO DE EMPRESAS EN MORA

8.01%

RATIO DE APROBACIÓN DE SOLICITUDES

1.066€

INVERSIÓN MEDIA POR PROYECTO

21 días

PLAZO MEDIO DE CAPTACIÓN

28-38€

COSTE ADQUISICIÓN CLIENTE MÍN/MAX.



Nuestras diferencias



PRINCIPAL VALOR FUNCIONAL
Selección excelente de Riesgos



ENFOQUE ÉTICO
Proyectos / Defensor del Cliente / Código Ético



DOBLE RATING RSC
El 34% de nuestros proyectos están evaluados.
Objetivo 100%



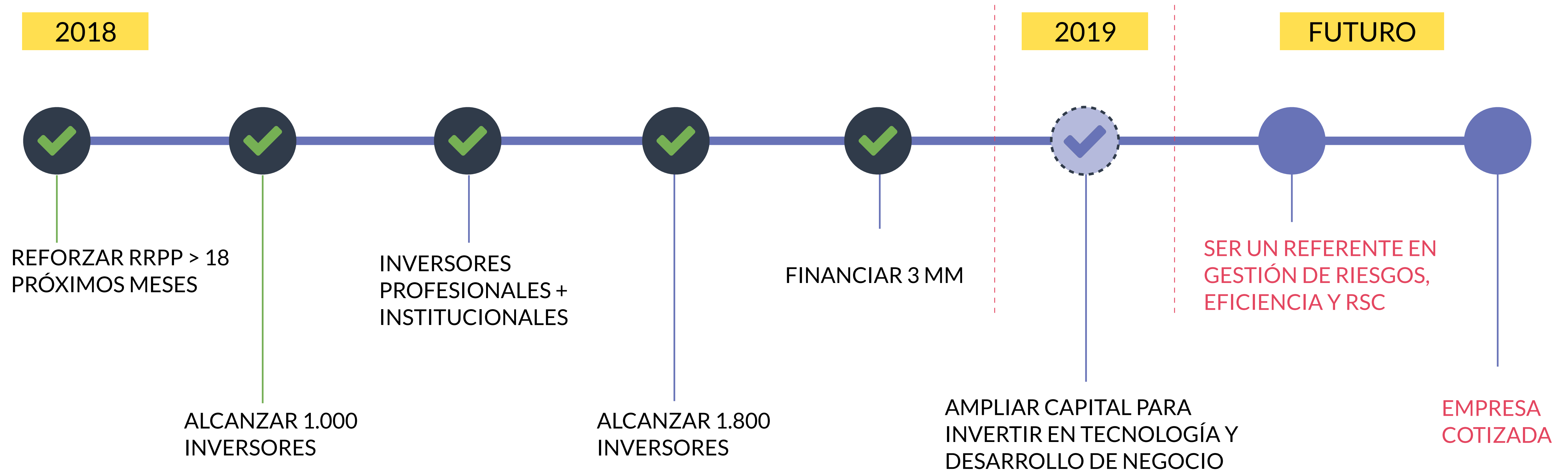
ESTRUCTURA SOCIETARIA
50 socios profesionales expertos, sin participaciones significativas.



DIVIDENDO SOCIAL
Hasta el 25% del Beneficio, a decidir por los clientes.

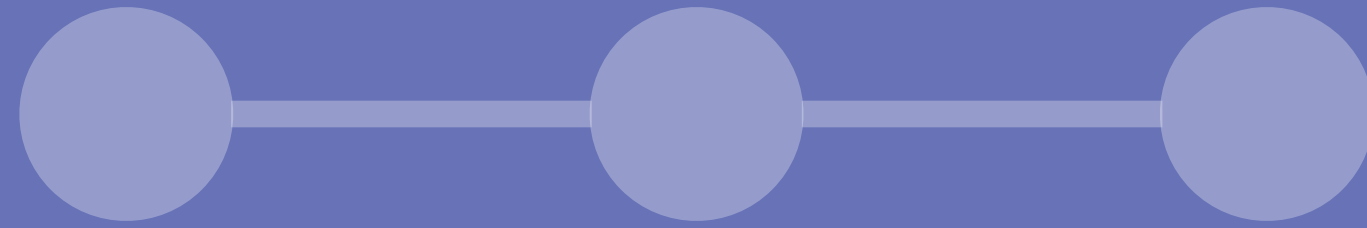


El Plan



El Plan

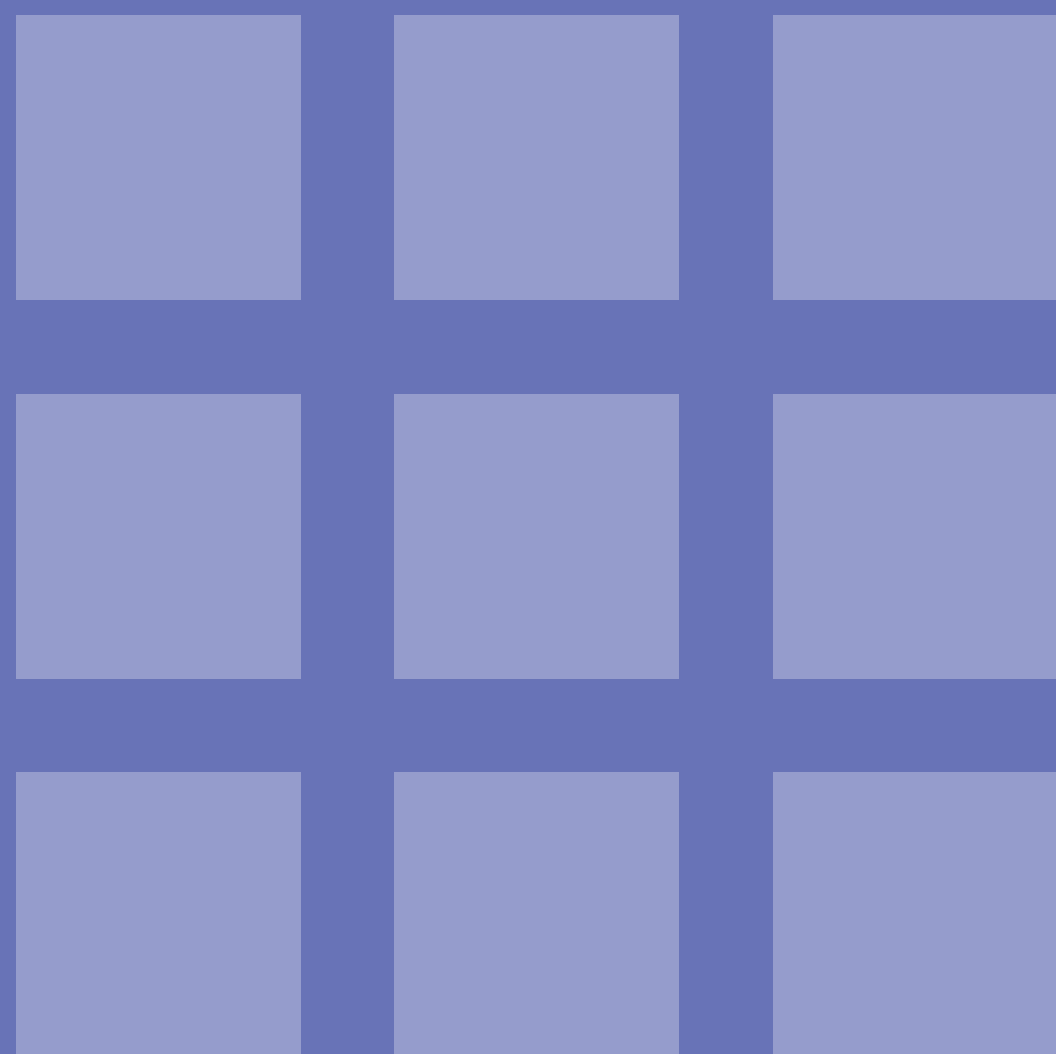
INVERSIÓN EN TECNOLOGÍA



■ Tecnología, Marketing y RRHH

- * Tecnología para selección de riesgos
- * Desarrollo de negocio
- * Experiencia de usuario
- * Herramientas de Marketing
- * Eficiencia y escalabilidad plataforma

El Equipo



CONSEJO DE ADMINISTRACIÓN



Presidente
Pedro Gómez



Vice Presidenta
Emiliana Olmeda



Vocal
Telesforo Julve



Vocal
Claudia Arquimbau



Vocal
Julio Cobo



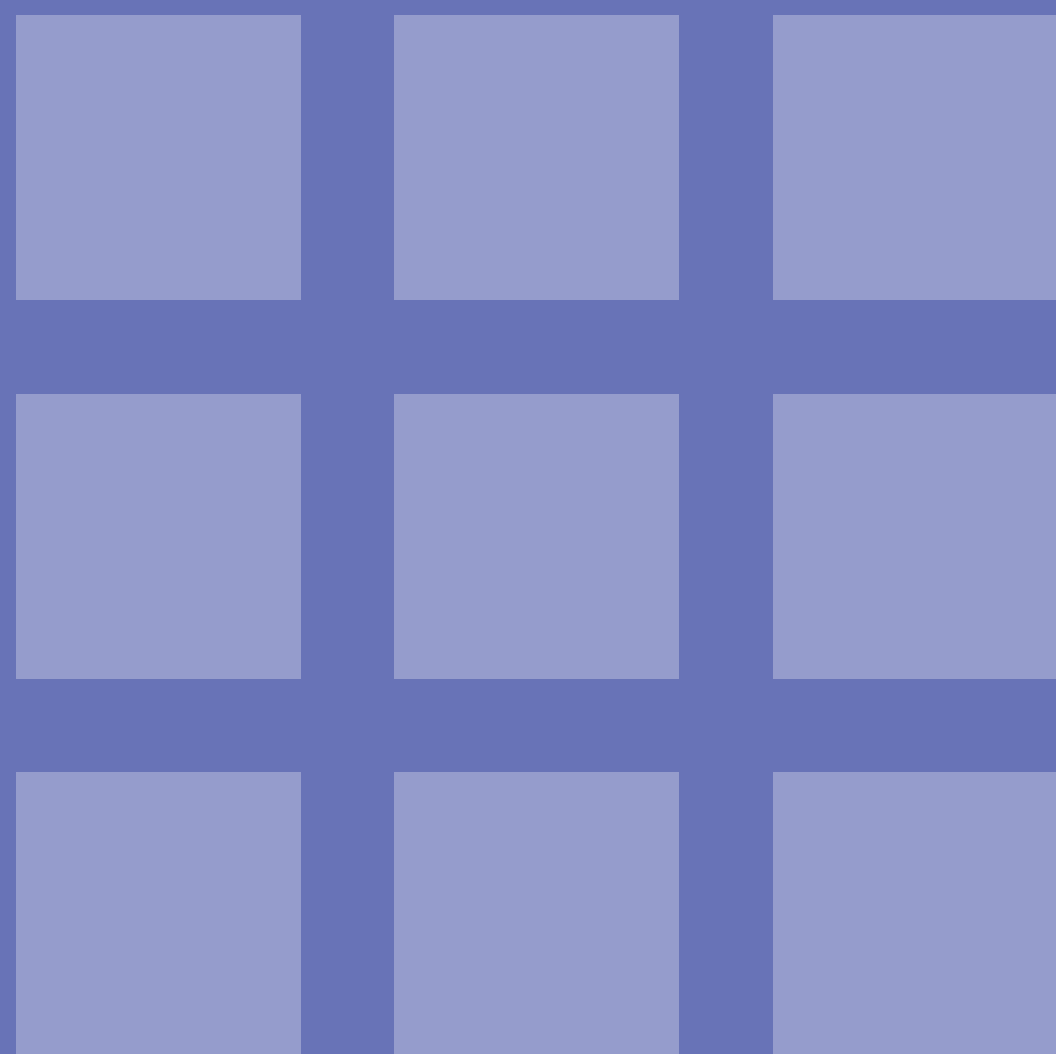
Vocal
José E. Sotos



Vocal
David Mor



El Equipo



CONSEJO DE ASESOR



Riesgos
Antonio Paños



Relación con socios
Amparo Saborit



Tecnología
Francisco Mínguez



RSC
Jose V. Coto

DIRECTOR GENERAL



CEO
José Mª Ferrer





Gracias.

